

Leasing operacyjny - podsumowanie

Najważniejsze parametry, realny koszt transakcji i podatkowy obraz leasingu.

Dane wejściowe do kalkulacji

SAMOCHÓD I VAT		LEASING		PODATKI I WYKUP	
Cena brutto	246 000 zł	Oplata wstępna	49 200 zł	Forma podatku	PIT 19%
Cena netto	200 000 zł	Liczba rat	35	Składka zdrowotna	uwzględniona orientacyjnie
Rodzaj / limit	Spalinowy / hybrydowy, CO ₂ < 50 g/km · 150 000 zł	Rata miesięczna	4920 zł	Cel wykupu	Wykup do firmy
Odliczenie VAT	VAT 50% - użytek mieszany	Wykup	49 200 zł	Wykup netto	40 000 zł

NAJWAŻNIEJSZY WYNIK

Nominalnie wydasz 270 600 zł, a realny koszt po podatkach wyniesie 200 631 zł.

Łączna orientacyjna korzyść: 69 969 zł (25,9% wydatku brutto). VAT: 25 300 zł · PIT 19%: 35 511 zł · zdrowotna: 9158 zł.

Wynik w czterech liczbach

ŁĄCZNY WYDATEK BRUTTO 270 600 zł	VAT DO ODLICZENIA 25 300 zł	KORZYŚĆ PIT 19% + ZDROWOTNA 4.9% 44 669 zł	REALNY KOSZT 200 631 zł 741 zł z każdych 1 000 zł brutto
-------------------------------------	--------------------------------	---	---

Od wydatku do realnego kosztu

WYDAJESZ BRUTTO 270 600 zł	–	VAT 25 300 zł	–	PODATEK + ZDROWOTNA 44 669 zł	=	REALNY KOSZT 200 631 zł
-------------------------------	---	------------------	---	----------------------------------	---	----------------------------

Jak powstaje KUP? 5 kroków

1	Wartość auta do limitu	200 000 zł + nieodliczony VAT 23 000 zł = 223 000 zł	
2	Proporcja KUP	150 000 zł ÷ 223 000 zł = 67,3%	
3	Splata wartości auta w leasingu	200 000 zł - wykup 40 000 zł = 160 000 zł	
4	KUP z leasingu	kapitał po limicie 120 000 zł + finansowanie 22 300 zł = 142 300 zł	
5	Wykup rozliczamy osobno	KUP leasingu 142 300 zł + KUP wykupu 44 600 zł = 186 900 zł	
KUP Z LEASINGU		DOCELOWY KUP Z WYKUPU	ŁĄCZNY KUP
142 300 zł		44 600 zł	186 900 zł

Dlaczego wykup jest osobno? Wartość wykupu nie jest uwzględniana w części kapitałowej rat leasingowych. Wartość podatkowa wykupu wynosi 44 600 zł i korzysta z odrębnego limitu 150 000 zł.

Podatki i mapa korzyści w czasie

Analiza 360°, najważniejsze wskaźniki ekonomiczne oraz tempo wykorzystania potencjału podatkowego.

Analiza 360°

EFEKTYWNY KOSZT TRANSAKЦИИ
81,6%
realny koszt w relacji do ceny auta brutto

REALNY KOSZT FINANSOWANIA
16 970 zł
po VAT, PIT 19% i zdrowotnej

KOSZT LIMITU PODATKOWEGO
13 958 zł
utracona potencjalna korzyść przez limit kosztów

Z KAŻDEGO WYDANEGO 1 000 ZŁ ODRYŻKOWUJESZ
259 zł
VAT + PIT 19% + zdrowotna

Suma opłat: **110,0%**

Koszt finansowania: **10,0%**

Wykup: **20,0%**

Proporcja KUP: **67,3%**

Interpretacja 360°: Suma opłat netto wynosi 110,0% ceny auta, więc nominalny koszt finansowania to 20 000 zł netto (10,0% ceny netto auta). Limit podatkowy wyłącza łącznie 58 400 zł z docelowego KUP i zmniejsza potencjalną korzyść PIT 19% + zdrowotna o około 13 958 zł. Po uwzględnieniu podatków i orientacyjnego wpływu składki zdrowotnej realny koszt całej transakcji odpowiada 81,6% ceny auta brutto, a z każdego wydanego tysiąca złotych odzyskujesz około 259 zł.

Mapa korzyści w czasie

DO KOŃCA PŁATNOŚCI RAT
78,2%
tyle całego potencjału podatkowego kalkulator przypisuje części leasingowej przed wykupem

POTENCJAŁ PO WYKUPIE
15 259 zł
VAT + docelowy potencjał PIT 19% związany z wykupem

PO 12 RATACH
26 747 zł
38,2% potencjału

PO 24 RATACH
41 336 zł
59,1% potencjału

KONIEC RAT
54 710 zł
78,2% potencjału

Wniosek z mapy czasu: Po 12 ratach wykorzystasz orientacyjnie 38,2% całego potencjału podatkowego transakcji (26 747 zł). Wykup odpowiada za dodatkowy potencjał 15 259 zł, z czego 4600 zł przypada na VAT, a 8474 zł na docelową korzyść PIT 19% oraz 2185 zł na orientacyjny efekt zdrowotnej.

Założenia i odpowiedzialność

Raport ma charakter informacyjny i edukacyjny. Wyniki są szacunkowe i opierają się na danych wpisanych przez użytkownika oraz założeniach kalkulatora. Nie stanowią porady podatkowej, księgowej, prawnej ani indywidualnej interpretacji. Mapa korzyści w czasie jest symulacją, a rzeczywisty moment rozpoznania kosztów i VAT może zależeć od harmonogramu, faktur i indywidualnej sytuacji podatnika. Kalkulator pokazuje potencjalny efekt ekonomiczny i podatkowy, a nie gwarantowaną kwotę oszczędności.

Leasing vs zakup za gotówkę

Dodatkowa analiza otwarta przez użytkownika. Pokazuje cenę zachowania kapitału w firmie.

WNIOSEK PORÓWNIANIA

Gotówka ma niższy koszt końcowy o 13 481 zł.

To nie oznacza automatycznie, że gotówka jest lepszym wyborem. Leasing pozostawia na starcie około 196 800 zł kapitału, a 13 481 zł to w tym modelu końcowa cena tej płynności po uwzględnieniu podatków.

Najważniejsze liczby

KOSZT FINANSOWANIA PO PODATKACH

16 970 zł

Nominalny koszt części finansowej to 24 600 zł brutto. VAT, PIT 19% i zdrowotna obniżają jego efektywny koszt do tej wartości.

PRZEWAGA PODATKOWA KONSTRUKCJI

3489 zł

Tyle dodatkowego efektu podatkowego zostaje po wyłączeniu tarczy przypadającej na sam koszt finansowania. Przy aucie ponad limitem może tu działać m.in. odrębny limit wykupu.

CENA ZACHOWANIA KAPITAŁU

13 481 zł

O tyle leasing jest droższy po wszystkich uwzględnionych podatkach — w zamian za rozłożenie płatności i zachowanie kapitału na starcie.

Porównanie wyników

POZYCJA	LEASING	GOTÓWKA
Łączny wydatek brutto	270 600 zł	246 000 zł
Łączna korzyść podatkowa	69 969 zł	58 850 zł
Realny koszt po podatkach	200 631 zł	187 150 zł

Tempo wykorzystania korzyści

MOMENT	LEASING	GOTÓWKA
12 mies.	26 747 zł • 38,2%	30 170 zł • 51,3%
24 mies.	41 336 zł • 59,1%	37 340 zł • 63,4%
Koniec rat (35)	59 310 zł • 84,8%	43 913 zł • 74,6%

Interpretacja: Wniosek: Do końca 35 rat leasing wykorzystuje około 15 397 zł więcej korzyści podatkowej niż zakup gotówką do firmy. Gotówka ma niższy koszt końcowy, ale leasing pozostawia na starcie około 196 800 zł kapitału. Po podatkach realna cena tej płynności wynosi około 13 481 zł.

Porównanie dwóch ofert leasingowych

Wariant A to aktualna oferta z kalkulatora. Wariant B to druga realna oferta wpisana przez użytkownika.

WERDYKT

Wariant B obniża realny koszt o 377 zł.

Po podatkach wariant B jest korzystniejszy ekonomicznie. Opłata wstępna pozostaje na zbliżonym poziomie.

Parametry ofert

OPŁATA WSTĘPNA A / B 40 000 zł / 40 000 zł netto	LICZBA RAT A / B 35 / 35	RATA NETTO A / B 4000 zł / 4500 zł	WYKUP NETTO A / B 40 000 zł / 20 000 zł
---	-----------------------------	---------------------------------------	--

Parametry i wyniki

POZYCJA	WARIANT A	WARIANT B	ZMIANA
Suma opłat leasingowych	110,0%	108,8%	- 1,3 p.p.
Wydatek brutto	270 600 zł	267 525 zł	- 3075 zł
Korzyść podatkowa	69 969 zł	67 271 zł	- 2698 zł
Łączny KUP	186 900 zł	176 813 zł	- 10 088 zł
Realny koszt po podatkach	200 631 zł	200 254 zł	- 377 zł
Rata miesięczna brutto	4920 zł	5535 zł	+ 615 zł

Efekt odrębnego limitu wykupu: wariant A: 14 600 zł dodatkowego KUP, wariant B: 7300 zł. Różnica: - 7300 zł.

Wniosek: W wariantcie B suma opłat spada o 1,3 p.p., korzyść podatkowa maleje o 2698 zł, a rata brutto rośnie o 615 zł. Ostatecznie realny koszt spada o 377 zł. Efekt odrębnego limitu wykupu zmienia dodatkowy KUP o - 7300 zł. To porównanie uwzględnia ten sam sposób opodatkowania, VAT, limit auta i sposób wykupu co wariant A.