

Leasing operacyjny - podsumowanie

Najważniejsze parametry, realny koszt transakcji i podatkowy obraz leasingu.

Dane wejściowe do kalkulacji

SAMOCHÓD I VAT		LEASING		PODATKI I WYKUP	
Cena brutto	246 000 zł	Oplata wstępna	49 200 zł	Forma podatku	PIT 19%
Cena netto	200 000 zł	Liczba rat	35	Składka zdrowotna	uwzględniona orientacyjnie
Rodzaj / limit	Spalinowy / hybrydowy, CO ₂ ≥ 50 g/km · 100 000 zł	Rata miesięczna	4920 zł	Cel wykupu	Wykup do firmy
Odliczenie VAT	VAT 50% - użytek mieszany	Wykup	49 200 zł	Wykup netto	40 000 zł

NAJWAŻNIEJSZY WYNIK

Nominalnie wydasz 270 600 zł, a realny koszt po podatkach wyniesie 210 191 zł.

Łączna orientacyjna korzyść: 60 409 zł (22,3% wydatku brutto). VAT: 25 300 zł · PIT 19%: 27 911 zł · zdrowotna: 7198 zł.

Wynik w czterech liczbach

ŁĄCZNY WYDATEK BRUTTO 270 600 zł	VAT DO ODLICZENIA 25 300 zł	KORZYŚĆ PIT 19% + ZDROWOTNA 4.9% 35 109 zł	REALNY KOSZT 210 191 zł 777 zł z każdych 1 000 zł brutto
-------------------------------------	--------------------------------	---	---

Od wydatku do realnego kosztu

WYDAJESZ BRUTTO 270 600 zł	–	VAT 25 300 zł	–	PODATEK + ZDROWOTNA 35 109 zł	=	REALNY KOSZT 210 191 zł
-------------------------------	---	------------------	---	----------------------------------	---	----------------------------

Jak powstaje KUP? 5 kroków

1	Wartość auta do limitu	200 000 zł + nieodliczony VAT 23 000 zł = 223 000 zł	
2	Proporcja KUP	100 000 zł ÷ 223 000 zł = 44,8%	
3	Splata wartości auta w leasingu	200 000 zł - wykup 40 000 zł = 160 000 zł	
4	KUP z leasingu	kapitał po limicie 80 000 zł + finansowanie 22 300 zł = 102 300 zł	
5	Wykup rozliczamy osobno	KUP leasingu 102 300 zł + KUP wykupu 44 600 zł = 146 900 zł	
KUP Z LEASINGU		DOCELOWY KUP Z WYKUPU	ŁĄCZNY KUP
102 300 zł		44 600 zł	146 900 zł

Dlaczego wykup jest osobno? Wartość wykupu nie jest uwzględniana w części kapitałowej rat leasingowych. Wartość podatkowa wykupu wynosi 44 600 zł i korzysta z odrębnego limitu 100 000 zł.

Podatki i mapa korzyści w czasie

Analiza 360°, najważniejsze wskaźniki ekonomiczne oraz tempo wykorzystania potencjału podatkowego.

Analiza 360°

EFEKTYWNY KOSZT TRANSAKЦИИ
85,4%
realny koszt w relacji do ceny auta brutto

REALNY KOSZT FINANSOWANIA
16 970 zł
po VAT, PIT 19% i zdrowotnej

KOSZT LIMITU PODATKOWEGO
23 518 zł
utracona potencjalna korzyść przez limit kosztów

Z KAŻDEGO WYDANEGO 1 000 ZŁ ODDZYSKUJESZ
223 zł
VAT + PIT 19% + zdrowotna

Suma opłat: **110,0%**

Koszt finansowania: **10,0%**

Wykup: **20,0%**

Proporcja KUP: **44,8%**

Interpretacja 360°: Suma opłat netto wynosi 110,0% ceny auta, więc nominalny koszt finansowania to 20 000 zł netto (10,0% ceny netto auta). Limit podatkowy wyłącza łącznie 98 400 zł z docelowego KUP i zmniejsza potencjalną korzyść PIT 19% + zdrowotna o około 23 518 zł. Po uwzględnieniu podatków i orientacyjnego wpływu składki zdrowotnej realny koszt całej transakcji odpowiada 85,4% ceny auta brutto, a z każdego wydanego tysiąca złotych odzyskujesz około 223 zł.

Mapa korzyści w czasie

DO KOŃCA PŁATNOŚCI RAT
74,7%
tyle całego potencjału podatkowego kalkulator przypisuje części leasingowej przed wykupem

POTENCJAŁ PO WYKUPIE
15 259 zł
VAT + docelowy potencjał PIT 19% związany z wykupem

PO 12 RATACH
22 073 zł
36,5% potencjału

PO 24 RATACH
34 113 zł
56,5% potencjału

KONIEC RAT
45 150 zł
74,7% potencjału

Wniosek z mapy czasu: Po 12 ratach wykorzystasz orientacyjnie 36,5% całego potencjału podatkowego transakcji (22 073 zł). Wykup odpowiada za dodatkowy potencjał 15 259 zł, z czego 4600 zł przypada na VAT, a 8474 zł na docelową korzyść PIT 19% oraz 2185 zł na orientacyjny efekt zdrowotnej.

Założenia i odpowiedzialność

Raport ma charakter informacyjny i edukacyjny. Wyniki są szacunkowe i opierają się na danych wpisanych przez użytkownika oraz założeniach kalkulatora. Nie stanowią porady podatkowej, księgowej, prawnej ani indywidualnej interpretacji. Mapa korzyści w czasie jest symulacją, a rzeczywisty moment rozpoznania kosztów i VAT może zależeć od harmonogramu, faktur i indywidualnej sytuacji podatnika. Kalkulator pokazuje potencjalny efekt ekonomiczny i podatkowy, a nie gwarantowaną kwotę oszczędności.

Leasing vs zakup za gotówkę

Dodatkowa analiza otwarta przez użytkownika. Pokazuje cenę zachowania kapitału w firmie.

WNIOSEK PORÓWNIANIA

Gotówka ma niższy koszt końcowy o 11 091 zł.

To nie oznacza automatycznie, że gotówka jest lepszym wyborem. Leasing pozostawia na starcie około 196 800 zł kapitału, a 11 091 zł to w tym modelu końcowa cena tej płynności po uwzględnieniu podatków.

Najważniejsze liczby

KOSZT FINANSOWANIA PO PODATKACH

16 970 zł

Nominalny koszt części finansowej to 24 600 zł brutto. VAT, PIT 19% i zdrowotna obniżają jego efektywny koszt do tej wartości.

PRZEWAGA PODATKOWA KONSTRUKCJI

5879 zł

Tyle dodatkowego efektu podatkowego zostaje po wyłączeniu tarczy przypadającej na sam koszt finansowania. Przy aucie ponad limitem może tu działać m.in. odrębny limit wykupu.

CENA ZACHOWANIA KAPITAŁU

11 091 zł

O tyle leasing jest droższy po wszystkich uwzględnionych podatkach — w zamian za rozłożenie płatności i zachowanie kapitału na starcie.

Porównanie wyników

POZYCJA	LEASING	GOTÓWKA
Łączny wydatek brutto	270 600 zł	246 000 zł
Łączna korzyść podatkowa	60 409 zł	46 900 zł
Realny koszt po podatkach	210 191 zł	199 100 zł

Tempo wykorzystania korzyści

MOMENT	LEASING	GOTÓWKA
12 mies.	22 073 zł • 36,5%	27 780 zł • 59,2%
24 mies.	34 113 zł • 56,5%	32 560 zł • 69,4%
Koniec rat (35)	49 750 zł • 82,4%	36 942 zł • 78,8%

Interpretacja: Wniosek: Do końca 35 rat leasing wykorzystuje około 12 808 zł więcej korzyści podatkowej niż zakup gotówką do firmy. Gotówka ma niższy koszt końcowy, ale leasing pozostawia na starcie około 196 800 zł kapitału. Po podatkach realna cena tej płynności wynosi około 11 091 zł.

Porównanie dwóch ofert leasingowych

Wariant A to aktualna oferta z kalkulatora. Wariant B to druga realna oferta wpisana przez użytkownika.

WERDYKT

Wariant A ma niższy realny koszt o 818 zł.

Zmiana parametrów wariantu B podnosi koszt po podatkach. Kapitał na starcie jest zbliżony.

Parametry ofert

OPŁATA WSTĘPNA A / B 40 000 zł / 40 000 zł netto	LICZBA RAT A / B 35 / 35	RATA NETTO A / B 4000 zł / 4500 zł	WYKUP NETTO A / B 40 000 zł / 20 000 zł
---	-----------------------------	---------------------------------------	--

Parametry i wyniki

POZYCJA	WARIANT A	WARIANT B	ZMIANA
Suma opłat leasingowych	110,0%	108,8%	- 1,3 p.p.
Wydatek brutto	270 600 zł	267 525 zł	- 3075 zł
Korzyść podatkowa	60 409 zł	56 516 zł	- 3893 zł
Łączny KUP	146 900 zł	131 813 zł	- 15 088 zł
Realny koszt po podatkach	210 191 zł	211 009 zł	+ 818 zł
Rata miesięczna brutto	4920 zł	5535 zł	+ 615 zł

Efekt odrębnego limitu wykupu: wariant A: 24 600 zł dodatkowego KUP, wariant B: 12 300 zł. Różnica: - 12 300 zł.

Wniosek: W wariantcie B suma opłat spada o 1,3 p.p., korzyść podatkowa maleje o 3893 zł, a rata brutto rośnie o 615 zł. Ostatecznie realny koszt rośnie o 818 zł. Efekt odrębnego limitu wykupu zmienia dodatkowy KUP o - 12 300 zł. To porównanie uwzględnia ten sam sposób opodatkowania, VAT, limit auta i sposób wykupu co wariant A.